

Inputs



Gas

Totaal volume 56,6 mrd m³

- Groningen
- Kleine velden
- Virtuele handelsplaatsen
- Import
- Groen gas



Gasmarkt

- Fluctuerende gasprijs
- Gascontracten
- Licenties
- Handelspartners
- Ondergrondse gasopslag



Organisatie

- 152,4 Fte
- 165 medewerkers
- Diversiteit
- Arbeidsvoorwaarden
- Hoofdkantoor Groningen



Kennis en systemen

- Kennis van de gasmarkt
- IT-systemen



Financiën

- Eigen vermogen €216 mln
- Investerings €1,8 mln



Maatschappij

- Stakeholders
- Imago van gas

Business Model

Het maximaliseren van de waarde van het Nederlands aardgas

Anticiperen

GasTerra anticipeert op een veranderende omgeving en luistert naar zijn stakeholders, zodat kansen en bedreigingen geïdentificeerd zijn en GasTerra ook in de toekomst aan zijn missie van waardemaximalisatie kan voldoen.

Prijs

GasTerra streeft naar het realiseren van een marktconforme prijs met een zo hoog mogelijke marge met het gehele portfolio.

Volume

GasTerra streeft naar het geheel verkopen van het aan GasTerra aangeboden volume aan gas.

Kosten

GasTerra zorgt voor een juiste balans tussen kosten enerzijds en waarde en zorgvuldigheid anderzijds.

Governance

Risico-management

Public Affairs

Public Relations

Outputs



Gas

Totaal volume 56,6 mrd m³

- Virtuele handelsplaatsen
- Aansluiting klanten
- Grenspunten



Gasmarkt

- 100% nakomen contractuele verplichtingen
- 39,9 miljard m³ NL gas ingekocht (Groningen & Kleine velden)



Organisatie

- 121 mannen, 44 vrouwen
- 1,6% ziekteverzuim
- Veiligheid/ongevallen



Kennis en systemen

- Trainingskosten: 1,03% van totale personeelskosten
- Opleiding en loopbaanmogelijkheden
- 99,98% beschikbaarheid hoog kritische systemen



Financiën

- Omzet €9.601 mln
- Netto-winst €36 mln
- Werkkapitaal €202,9 mln
- S&P credit rating AA+ (Negative Outlook)



Maatschappij

- Transparantiebenchmarkscore 168 in 2017
- Kennis delen en kennis ontwikkelen over energie(transitie)
- Steunen energietransitieprojecten
- Industrielokalen verduurzamen
- Sponsoring in de regio
- €7,5 mln lokale inkoop facilitair

Outcomes



Gas

- Leveringszekerheid van de eigen portfolio
- Bestendige relatie met klanten en leveranciers
- Aardgasbaten



Groen

- Kennisdeling en -ontwikkeling over de rol van gas in de energievoorziening in R&D, onderwijs en publieke debat
- Bijdragen aan de verstandige transitie naar een klimaatneutrale energievoorziening



Groningen

- Hoogwaardige werkgelegenheid regio
- Leveren betekenisvolle bijdrage aan lokale samenleving